

Acquisire Clienti Nuovi:sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]

Gestire le vendite dopo il Covid-19

Ospiti:

Eliano Cominetti, fondatore del metodo Vendocentrico

Marco Galdenzi, professore di Tecniche di Vendita, università di Teramo

Modera:

Valerio Giunta, Ceo e founder di Startup Italia e Aagents

SOS AGENT

Appuntamento Venerdì 15 Maggio ore 17:00 su **ZOOM**



Intervento on line: dr. Ing. Cominetti B. Eliano

Scaricalo da: www.ecominetti.net

1957 Grumello Cremonese ed Uniti (CR)
Milano

1985 Consulenza e Formazione Vendite
DE: Training Kaeser International

IT : Studio Mario Silvano Metodi di Marketing & Vendite

1995 DCO Cartemani

2000 Kominetti Sales Consulting

Consulenza Formativa



Formazione Consulenziale

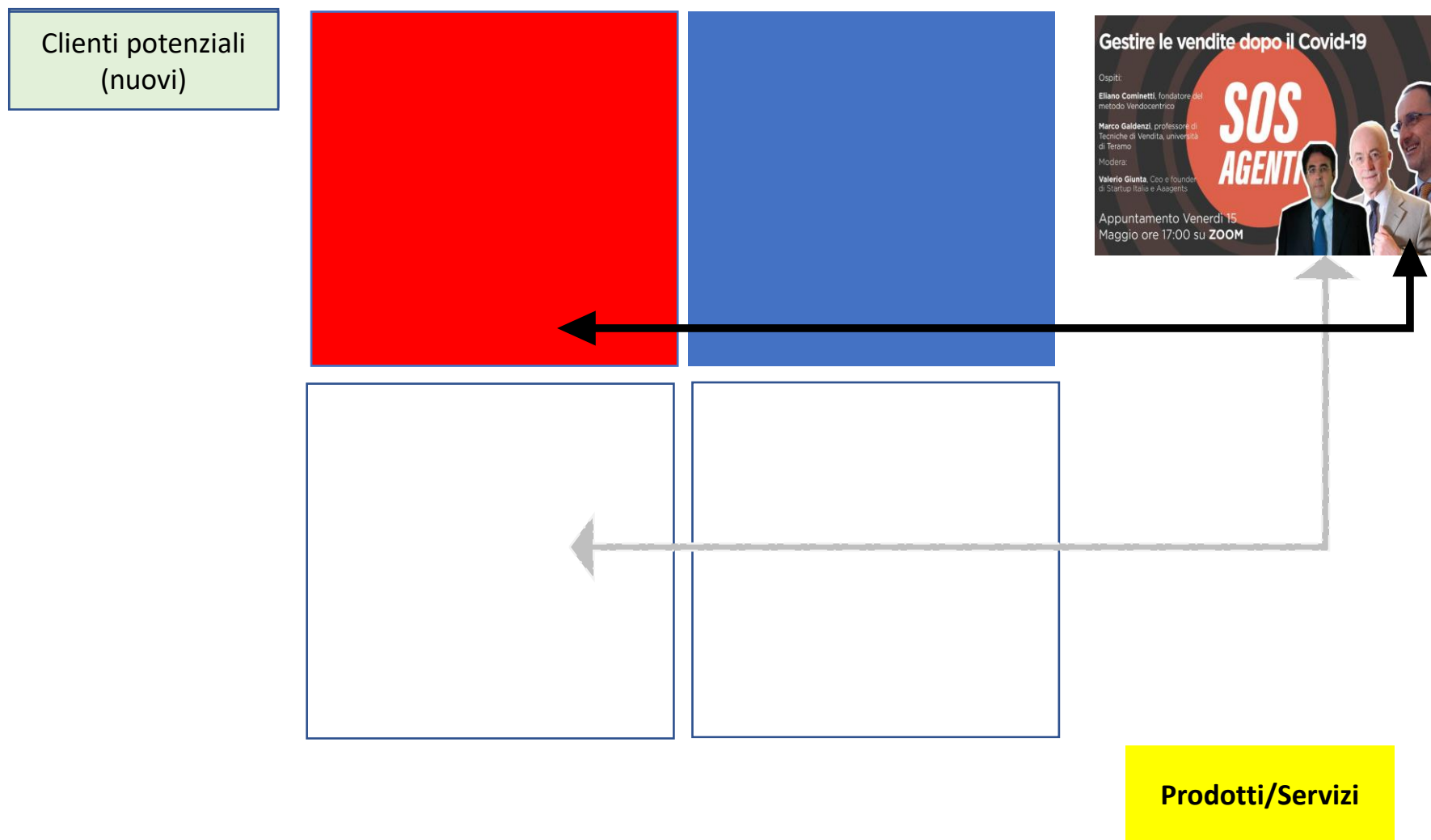
Multinazionali, PMI, Banche Italia estero, Reti Vendita

Già docente Fac. Ingegneria Bz. Gestione dei processi di vendita ...



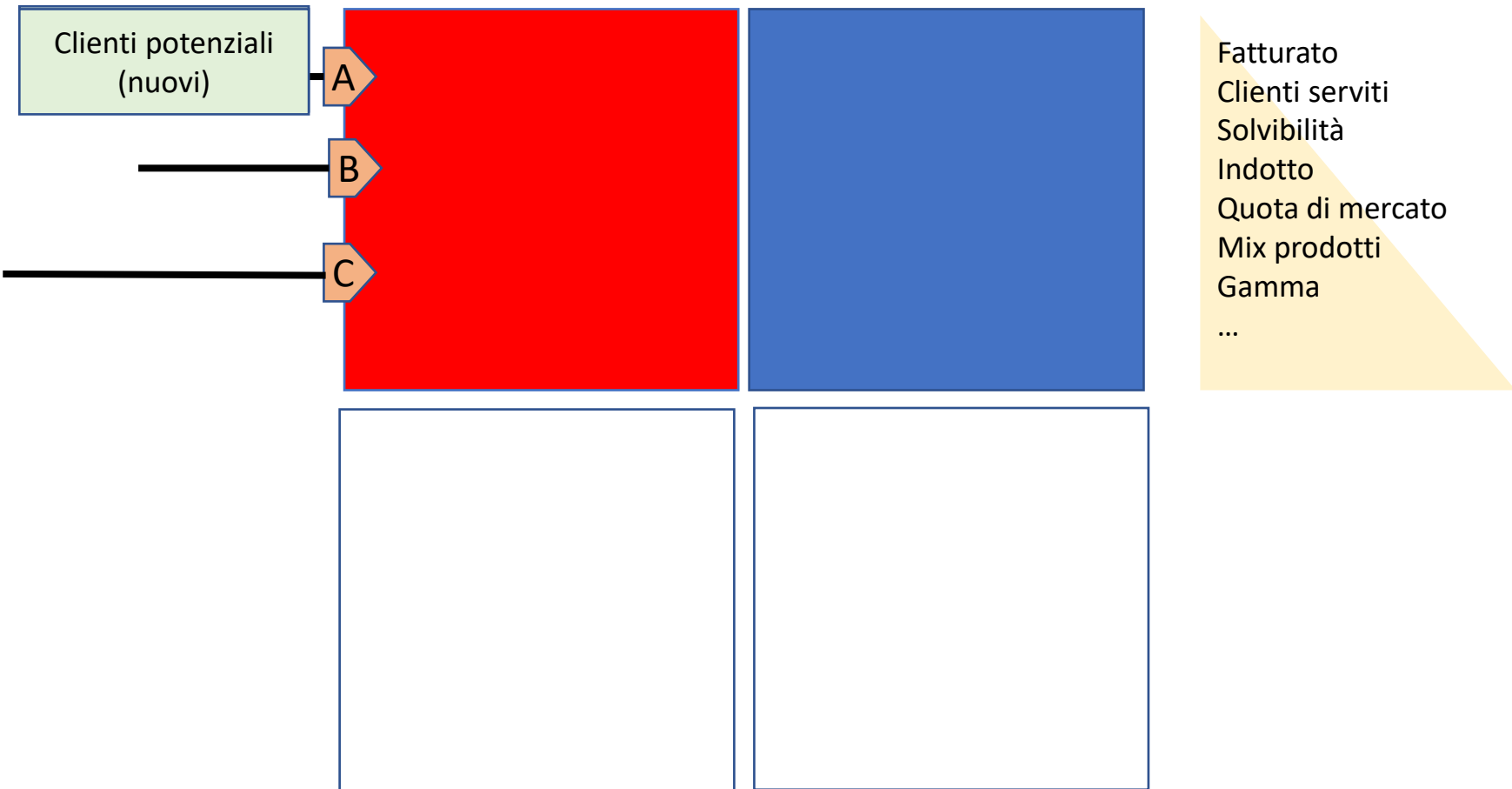
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]

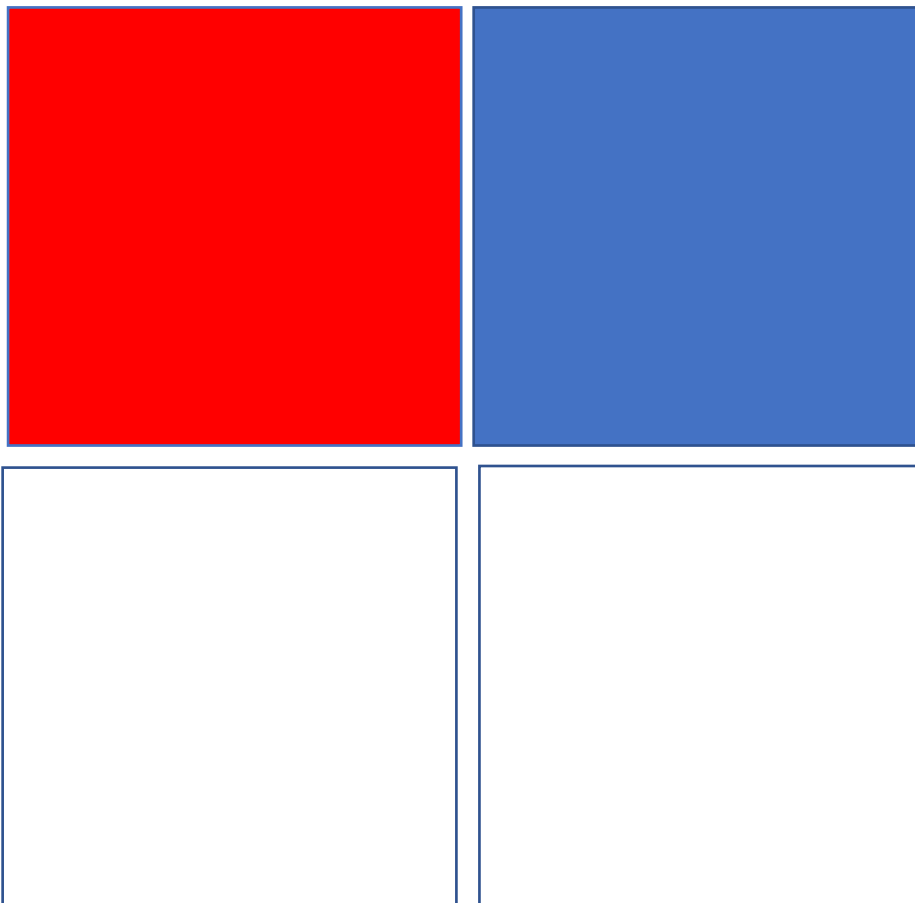


**FARE:
Profilazione**

Acquisire Clienti Nuovi:sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]

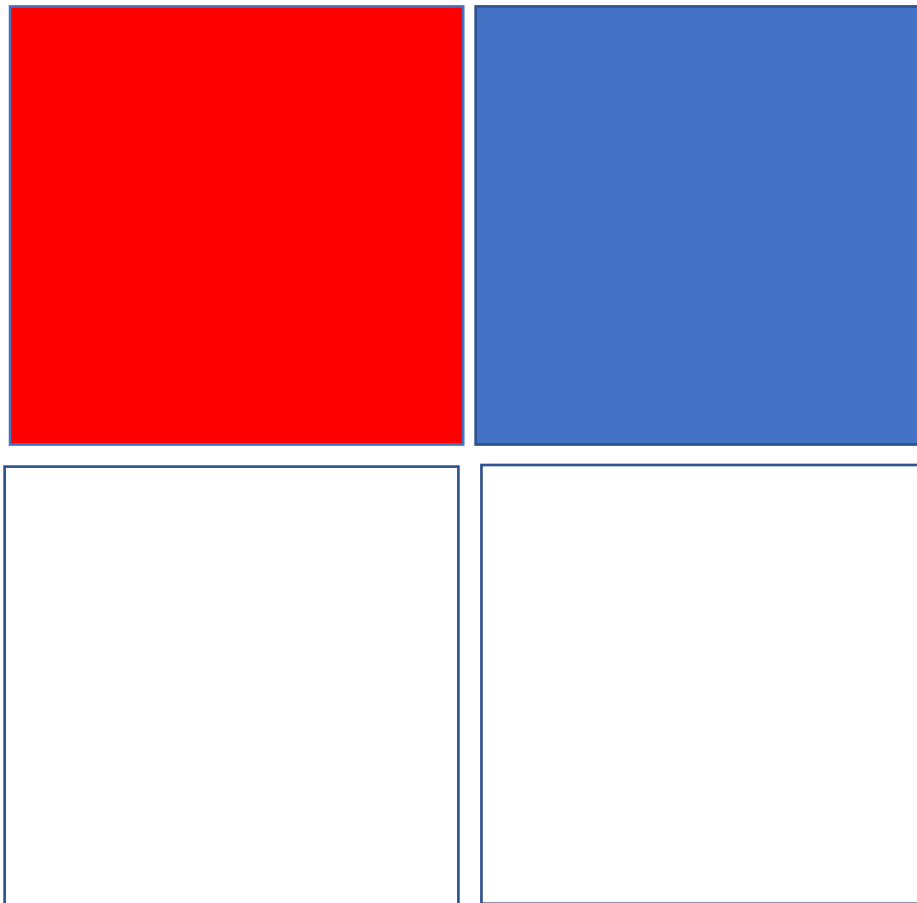
Clienti potenziali
(nuovi)



Prodotti/Servizi

Acquisire Clienti Nuovi:sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



Consolidati
X:X

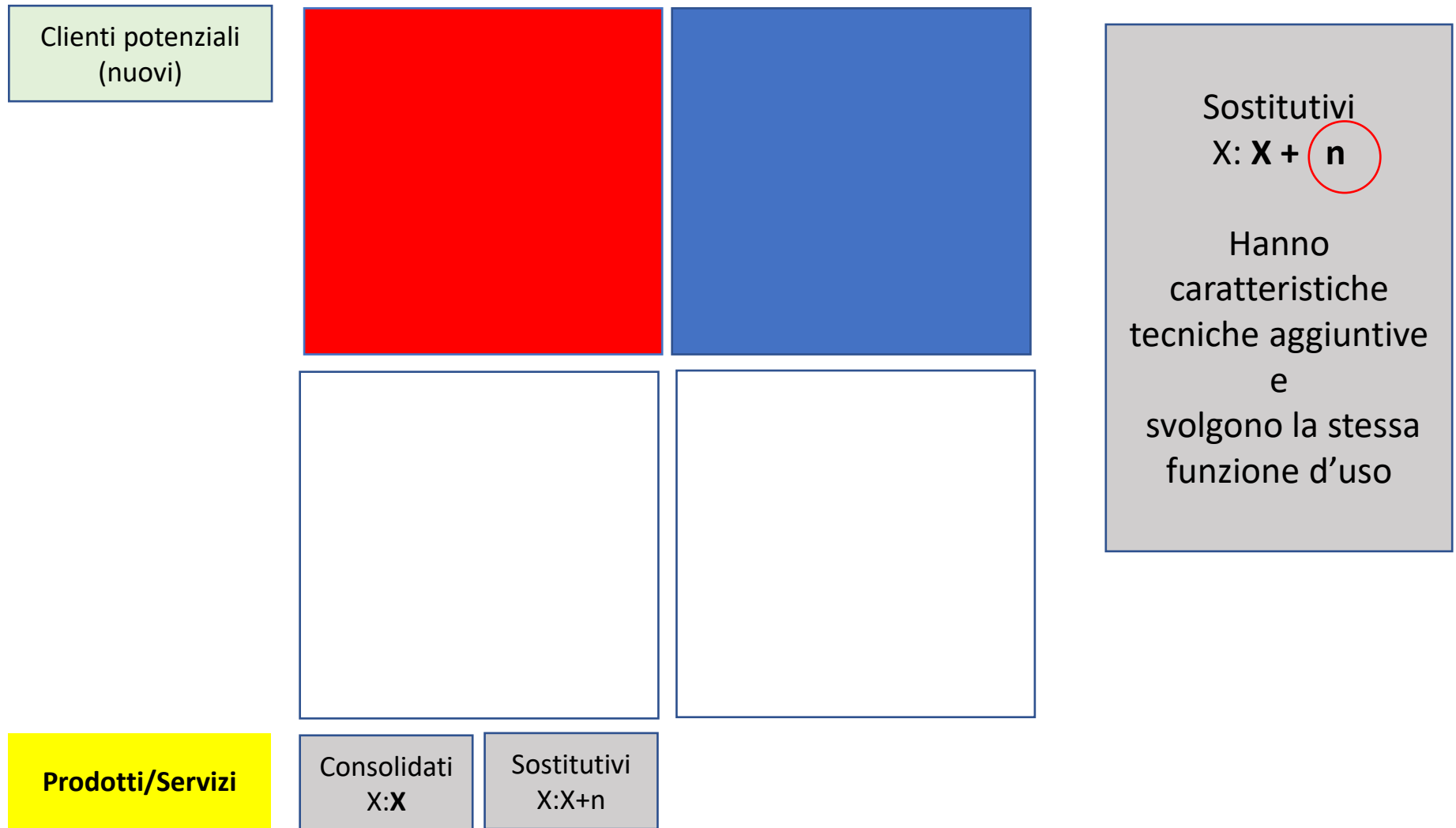
Hanno
caratteristiche
tecniche
sovrapponibili
e
svolgono la stessa
funzione d'uso

Prodotti/Servizi

Consolidati
X:X

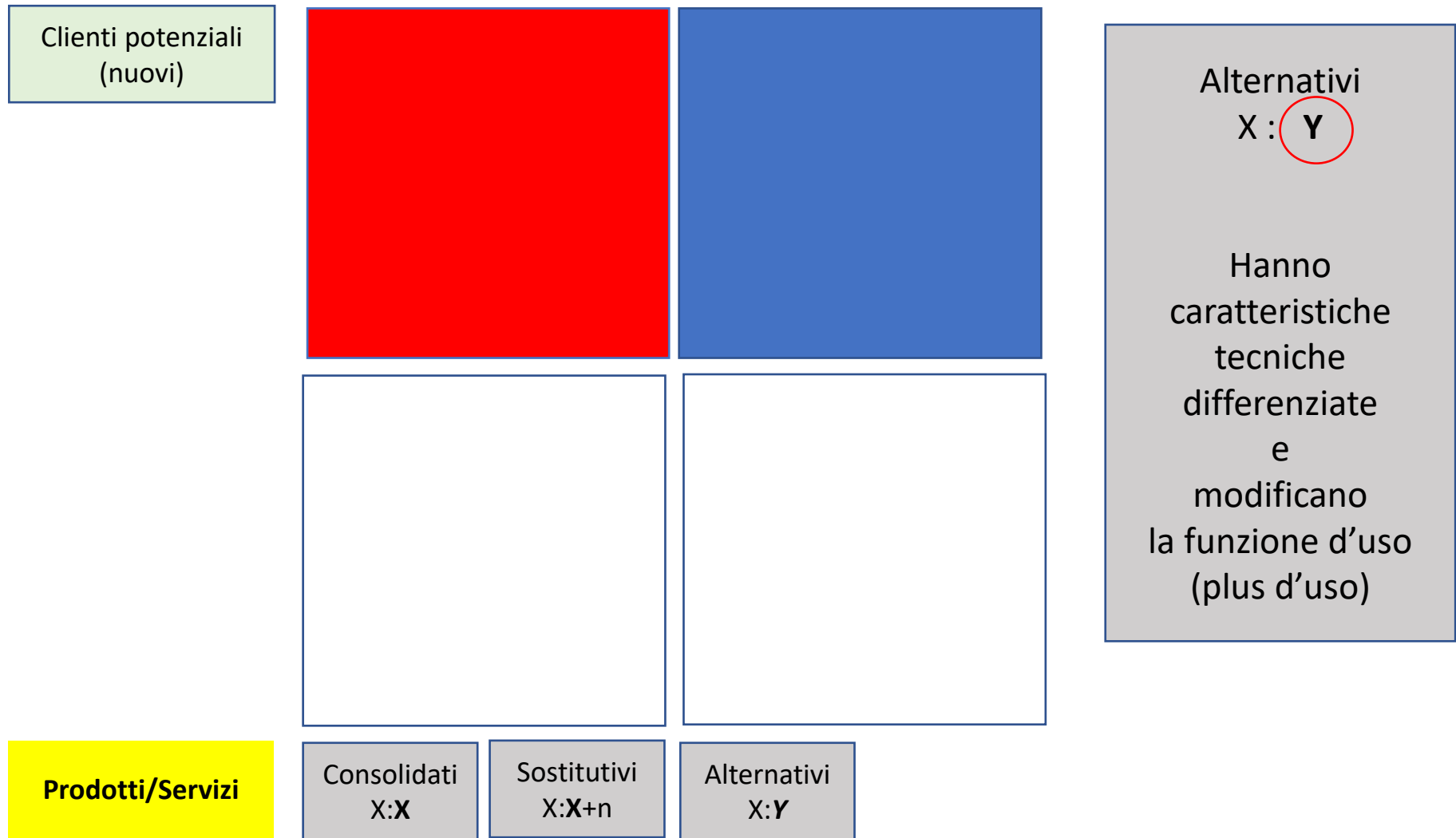
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



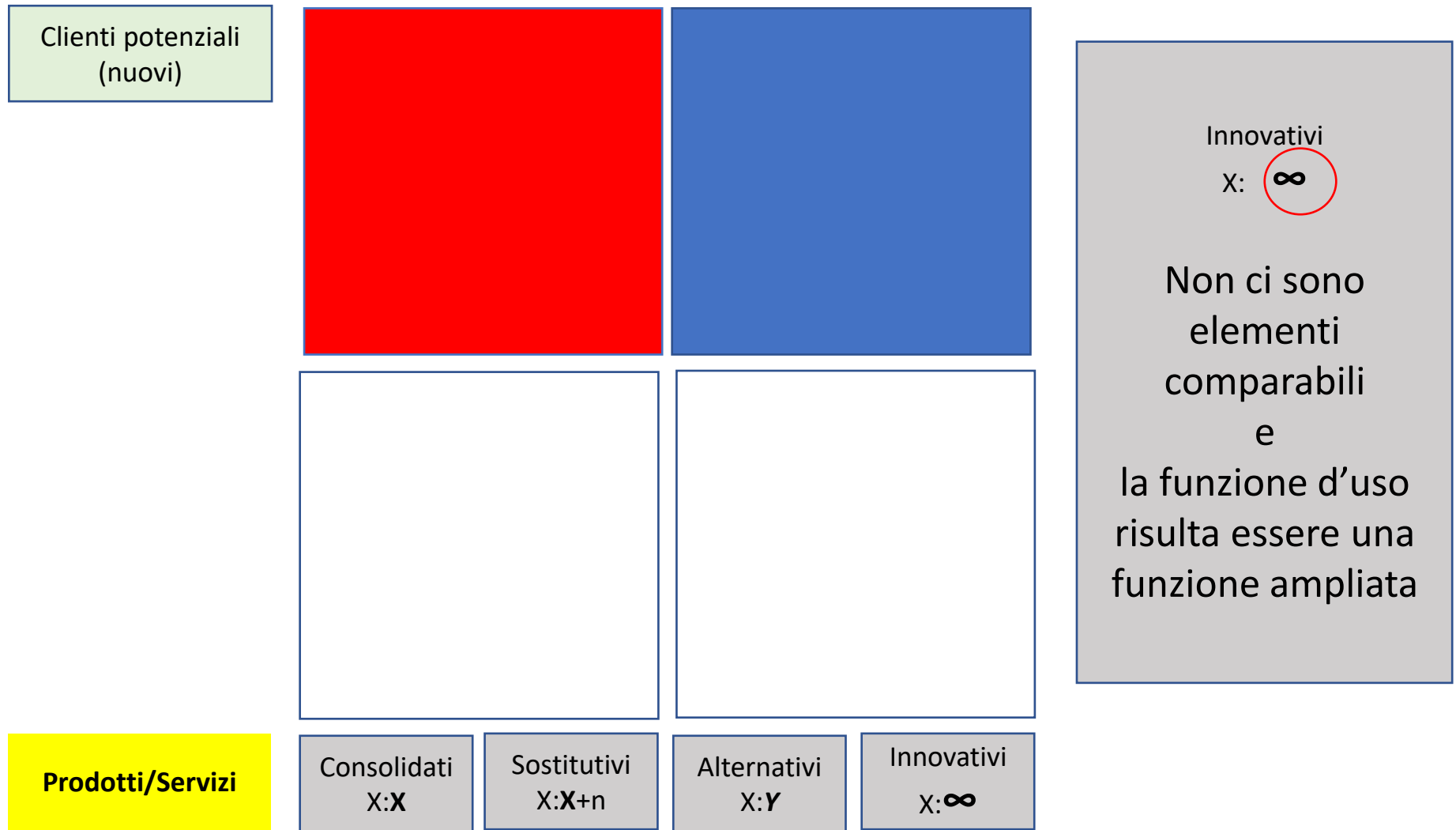
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



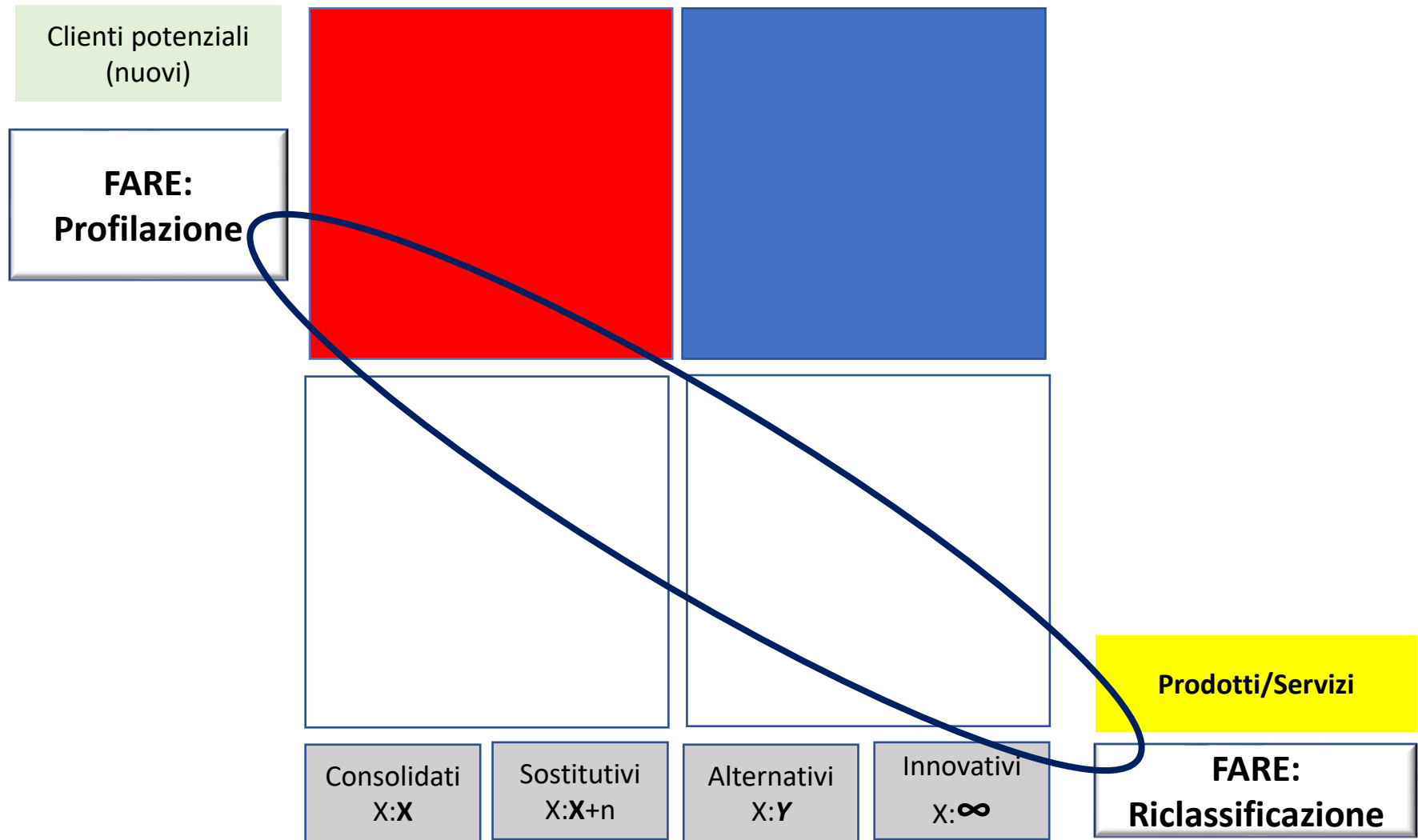
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



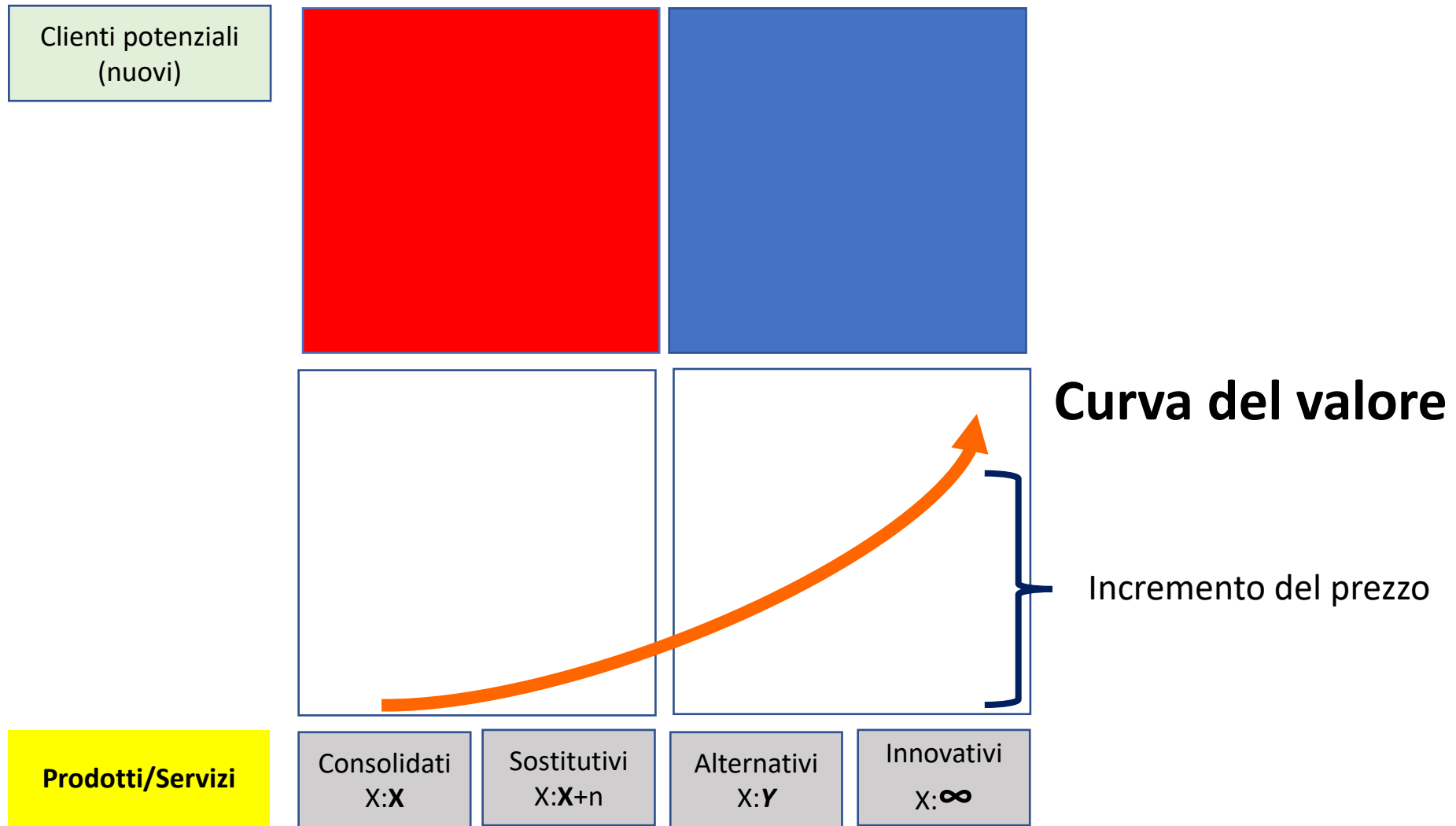
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



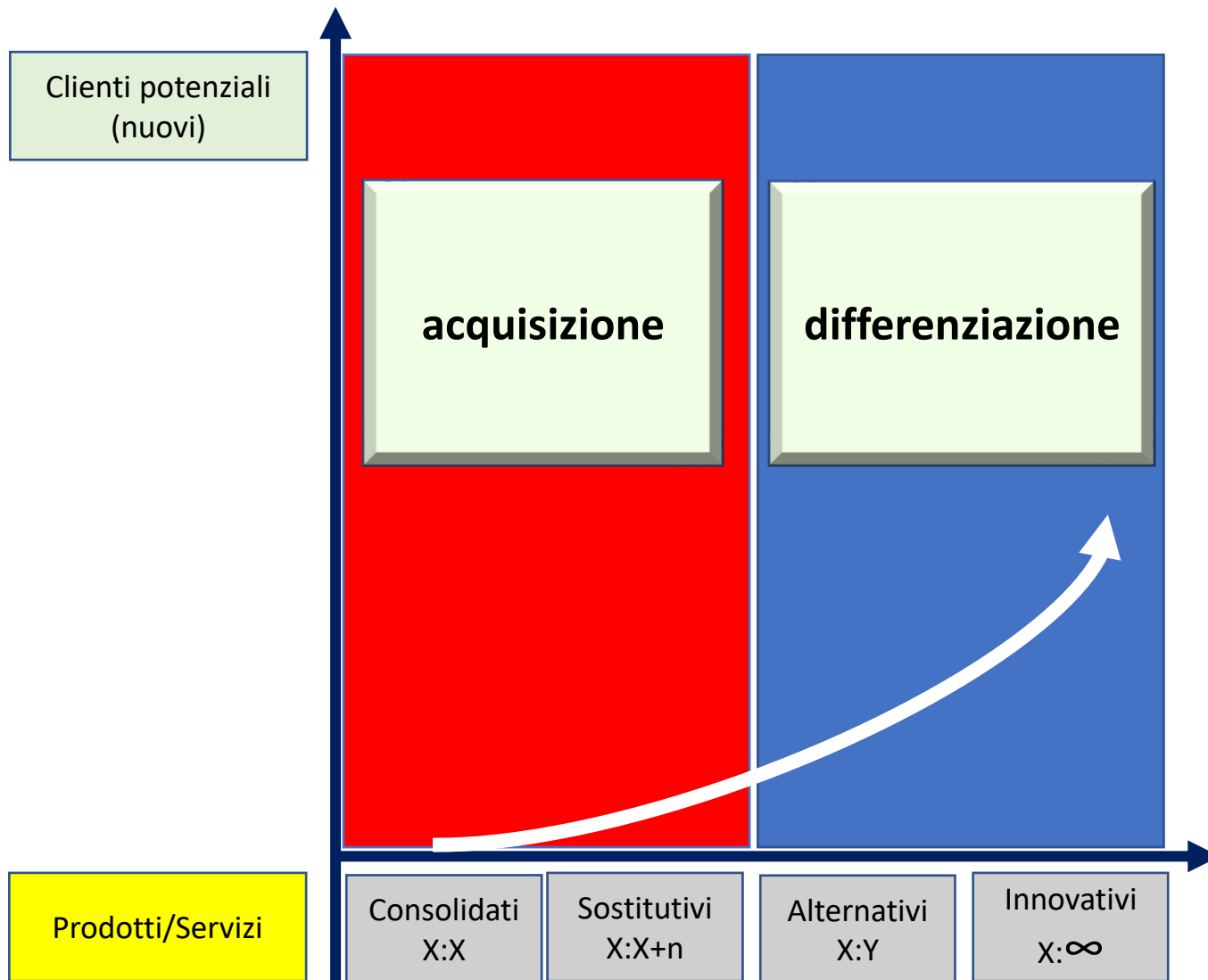
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



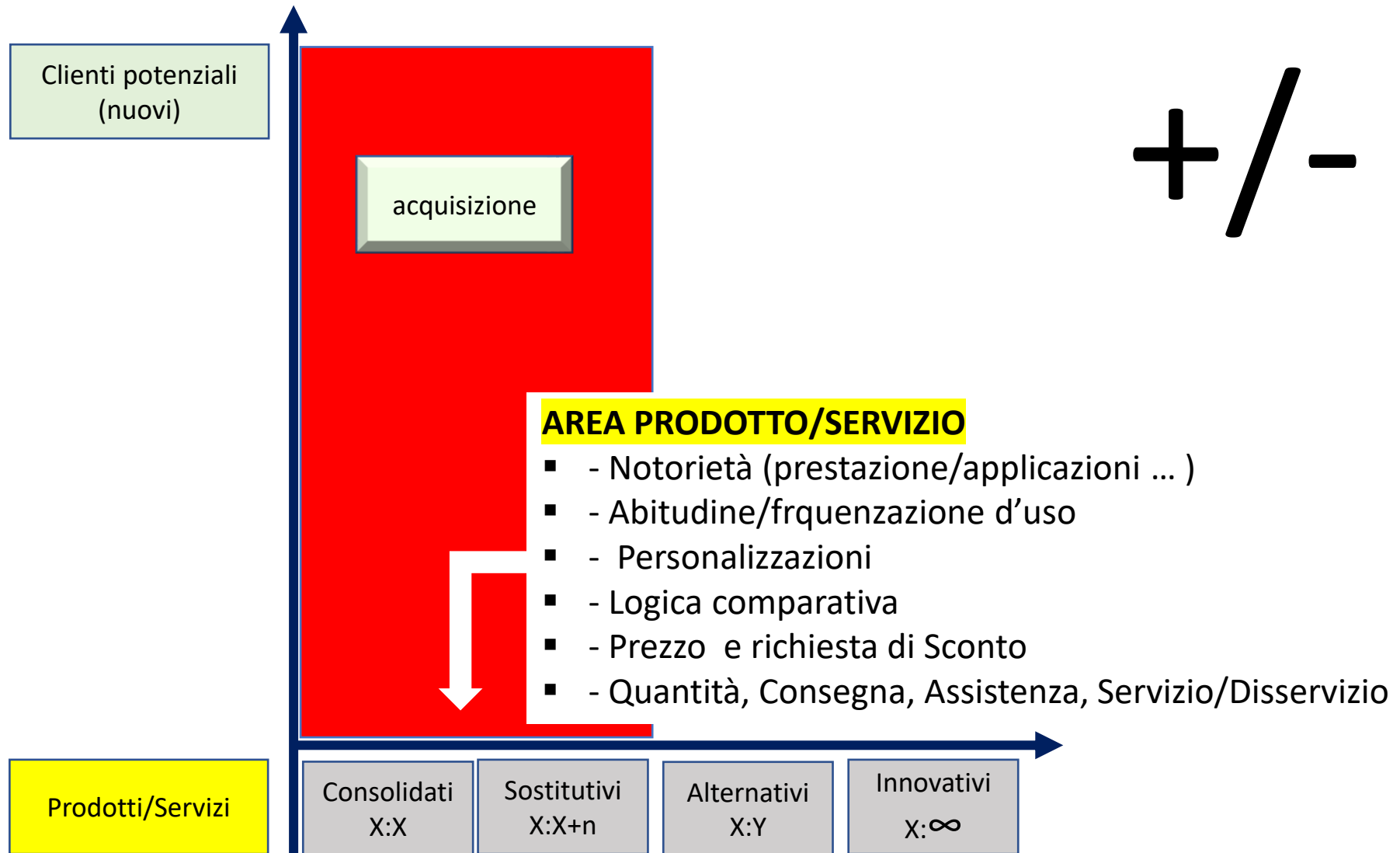
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



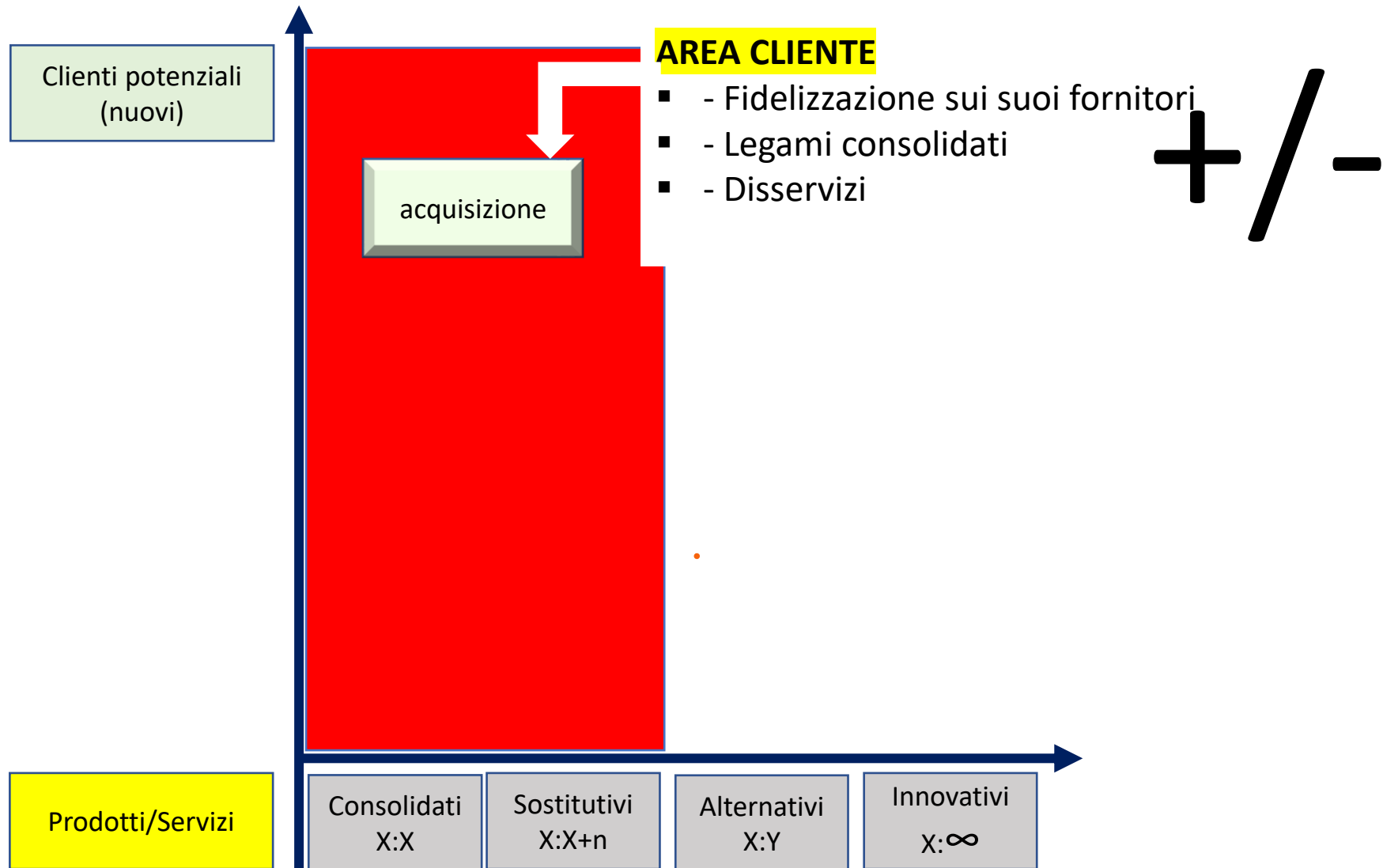
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



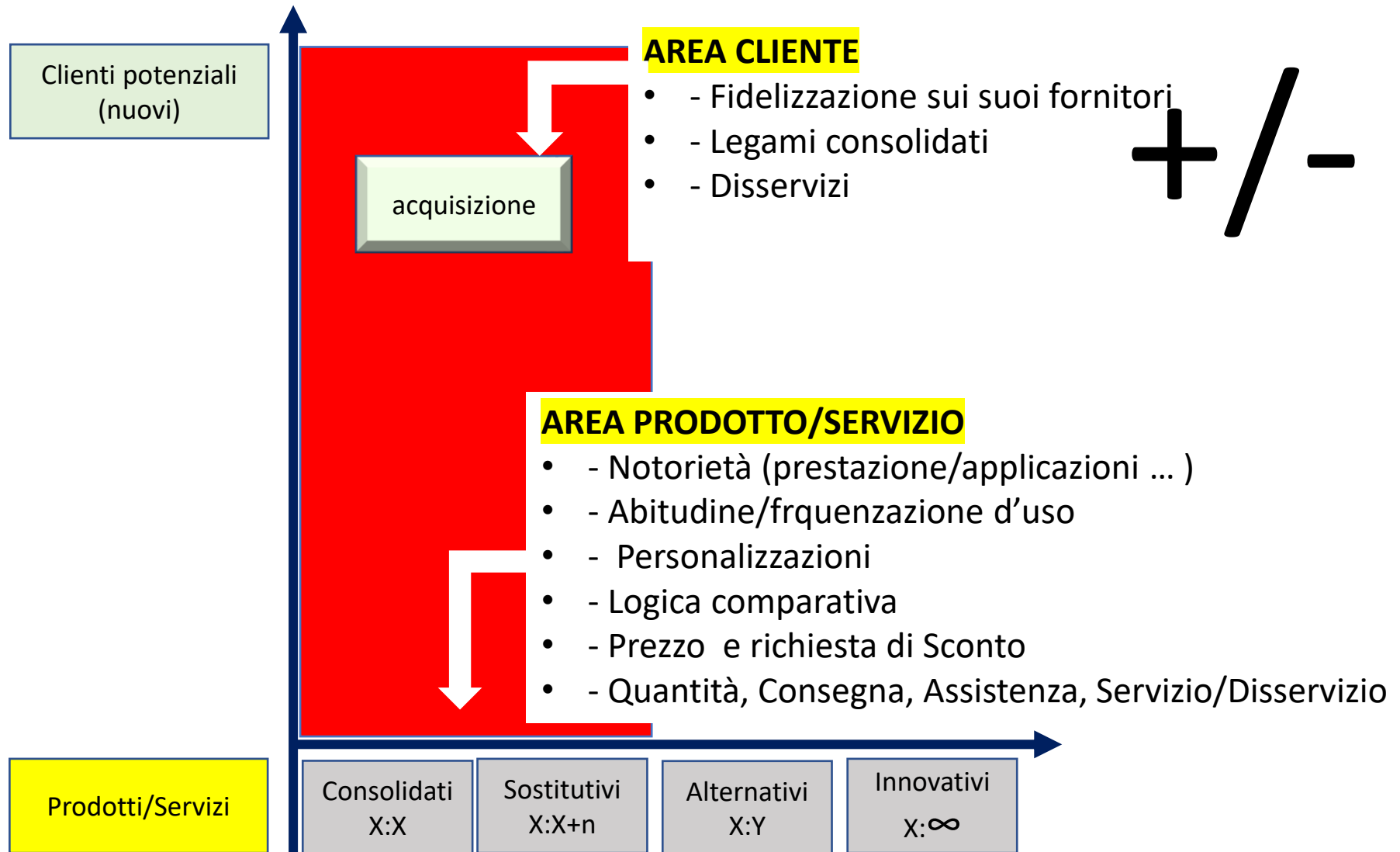
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



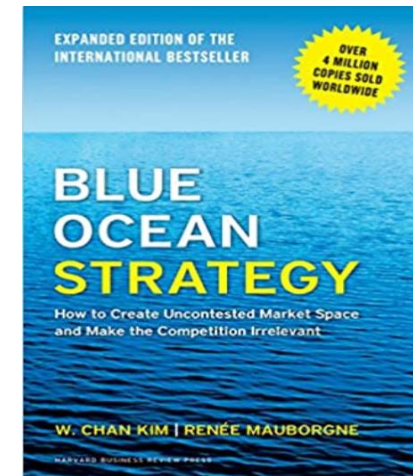
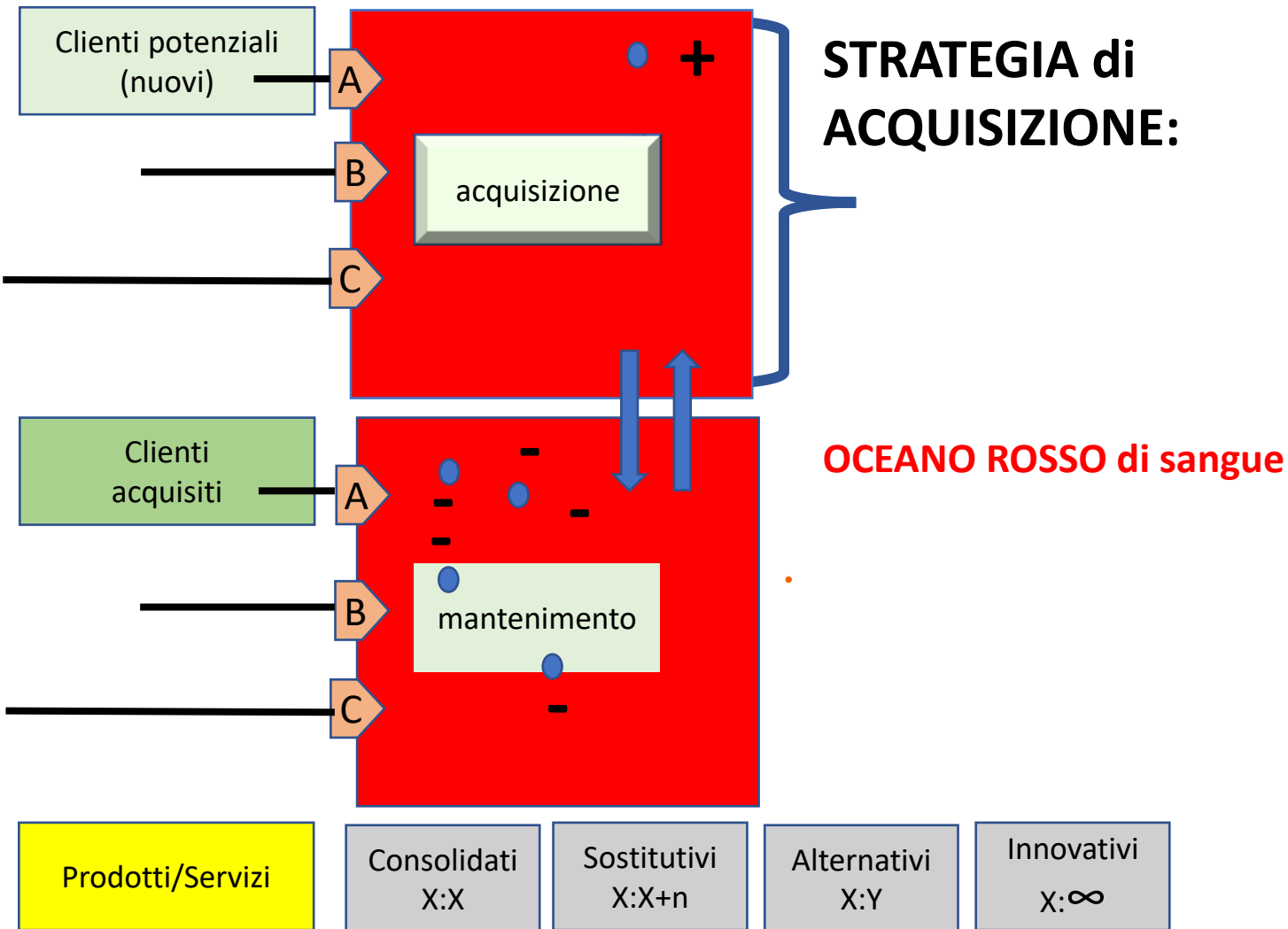
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



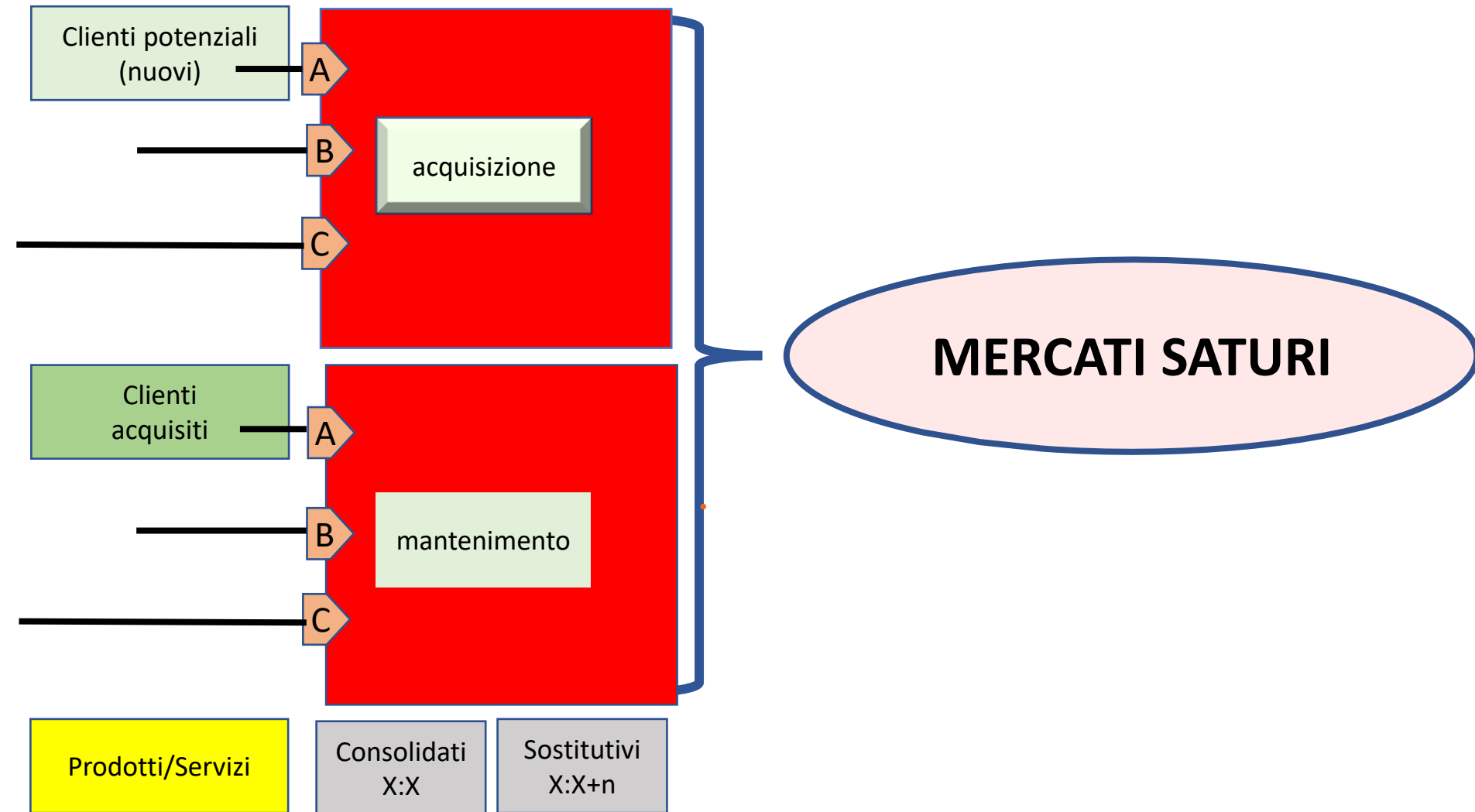
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



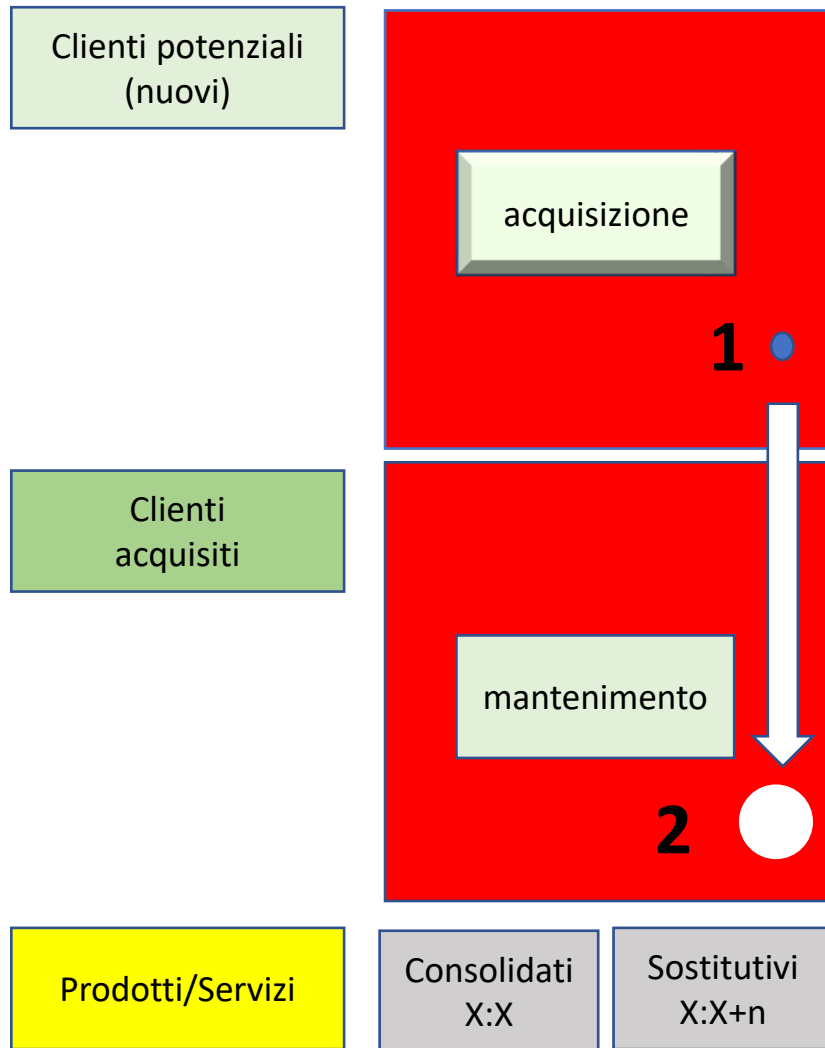
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

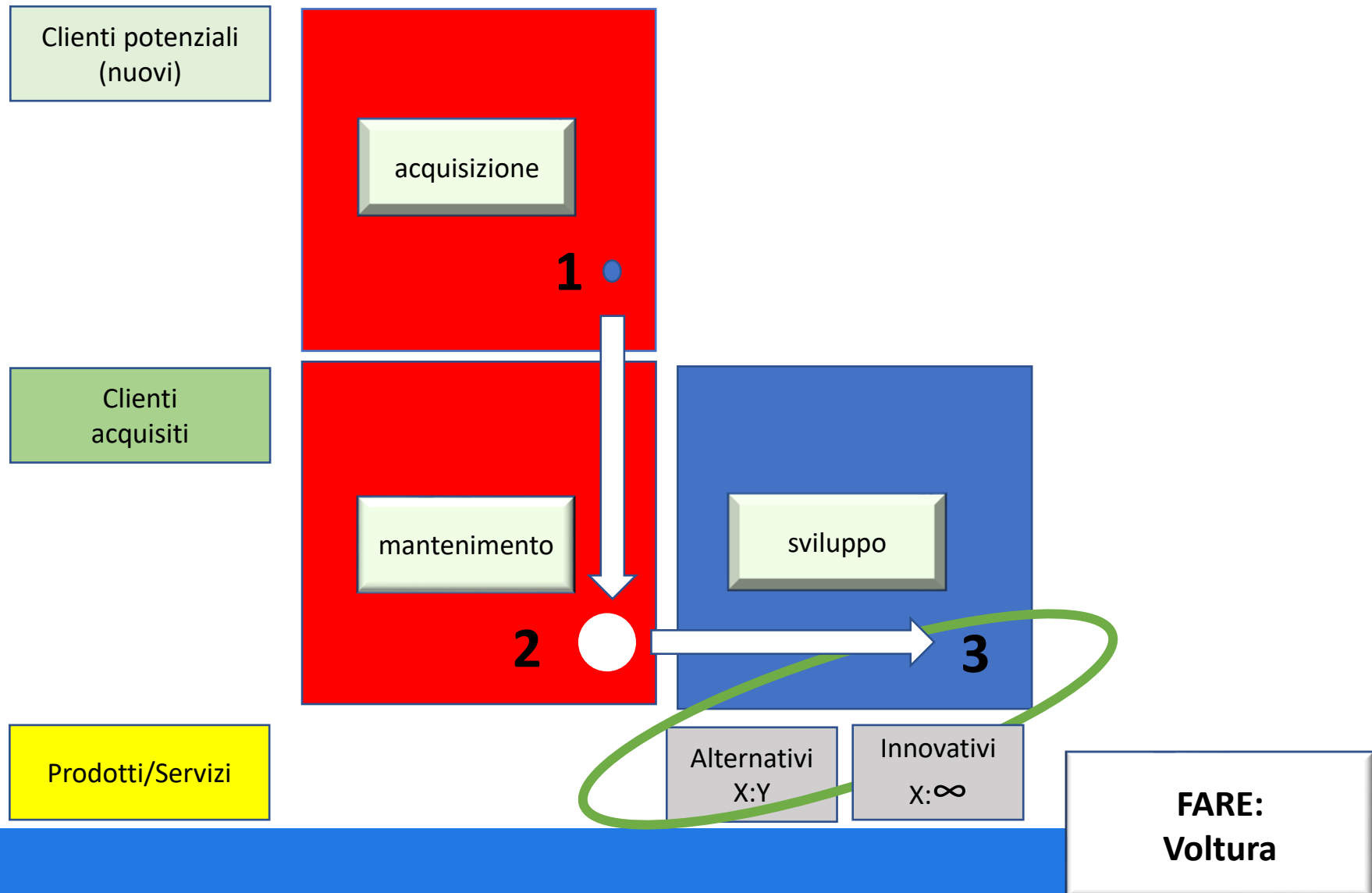
Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



Posso andare
in acquisizione
su
mercati saturi?

Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

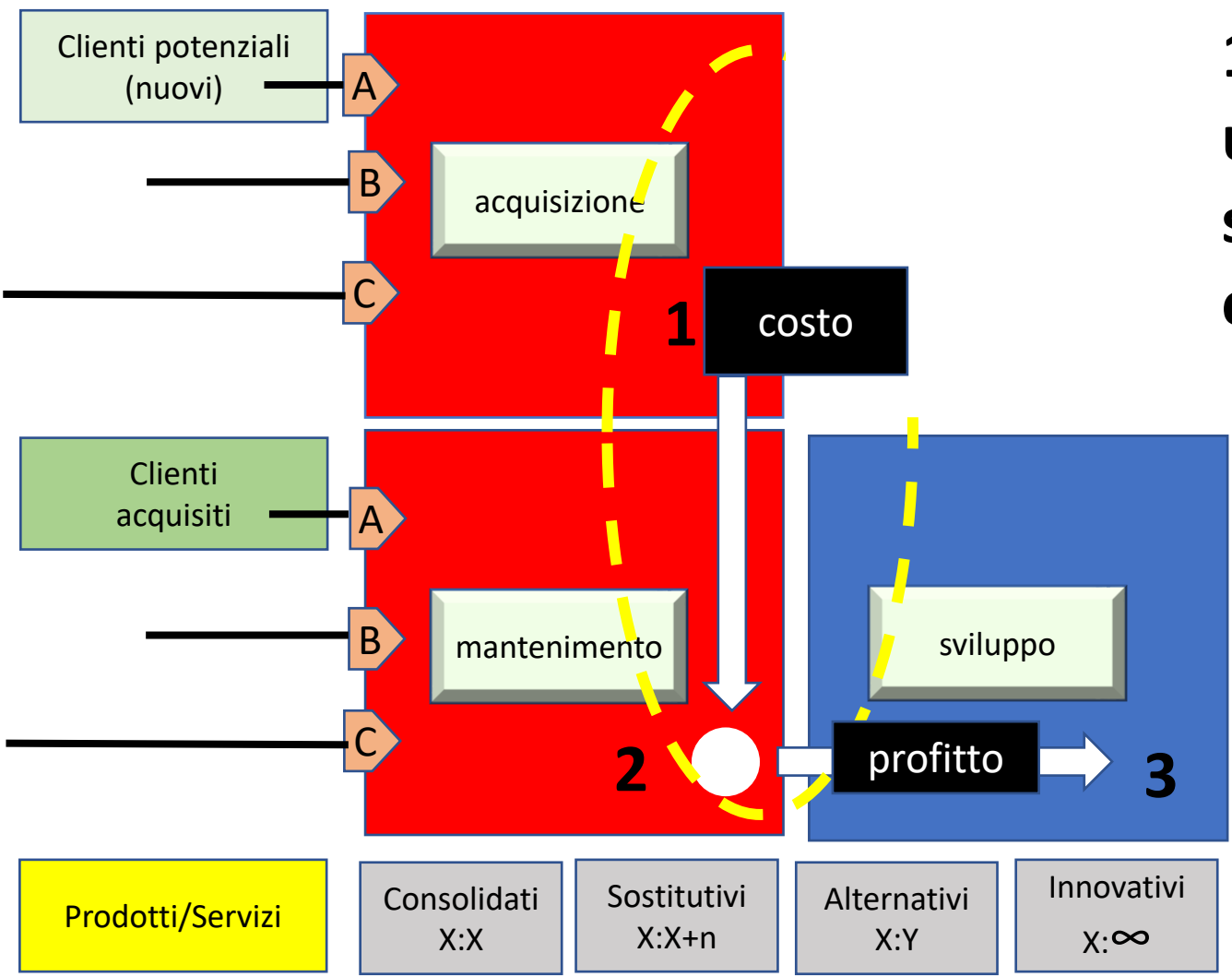
Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

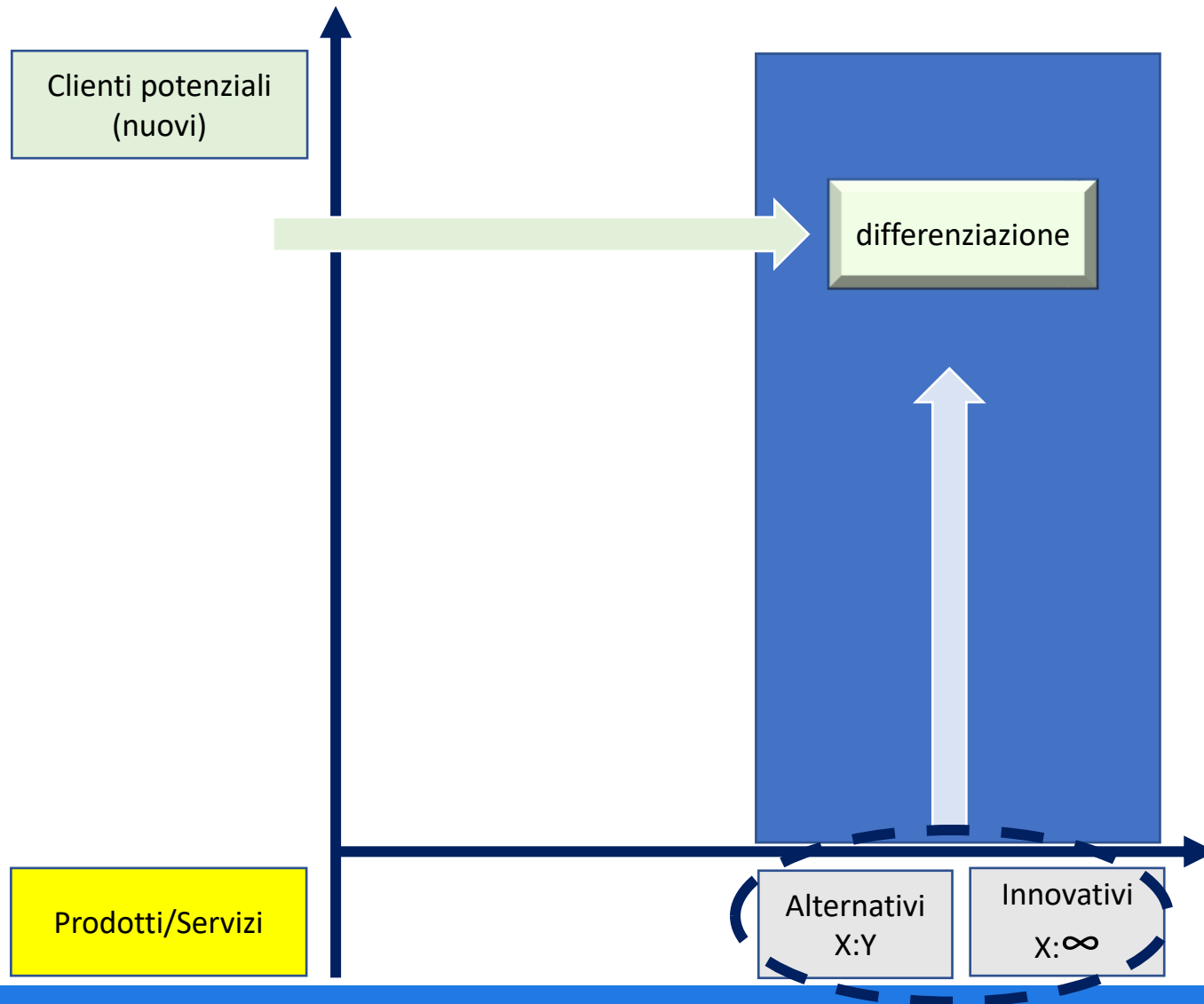
Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]

1, 2, 3 hanno un'impatto sull'equilibrio economico



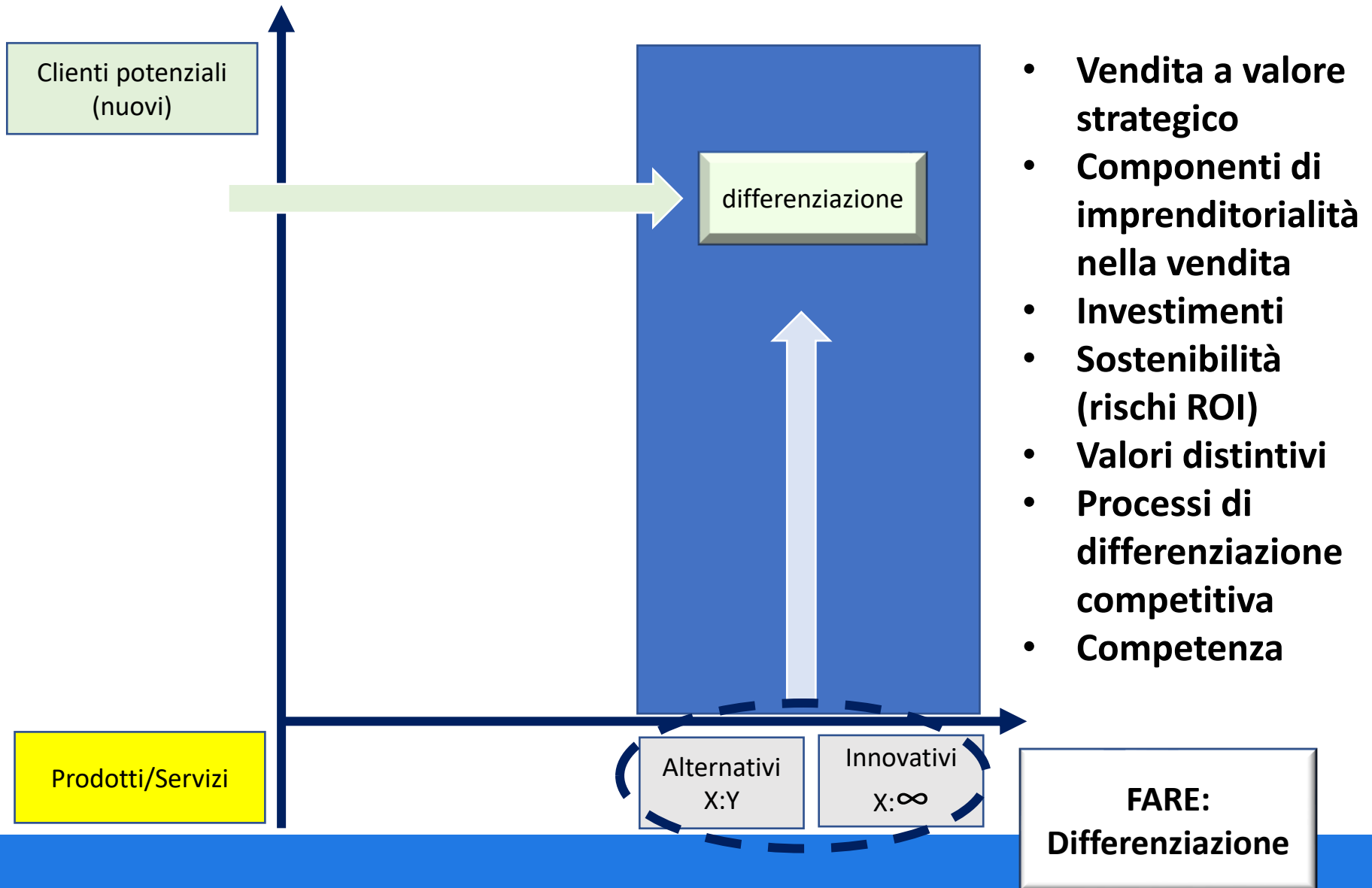
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



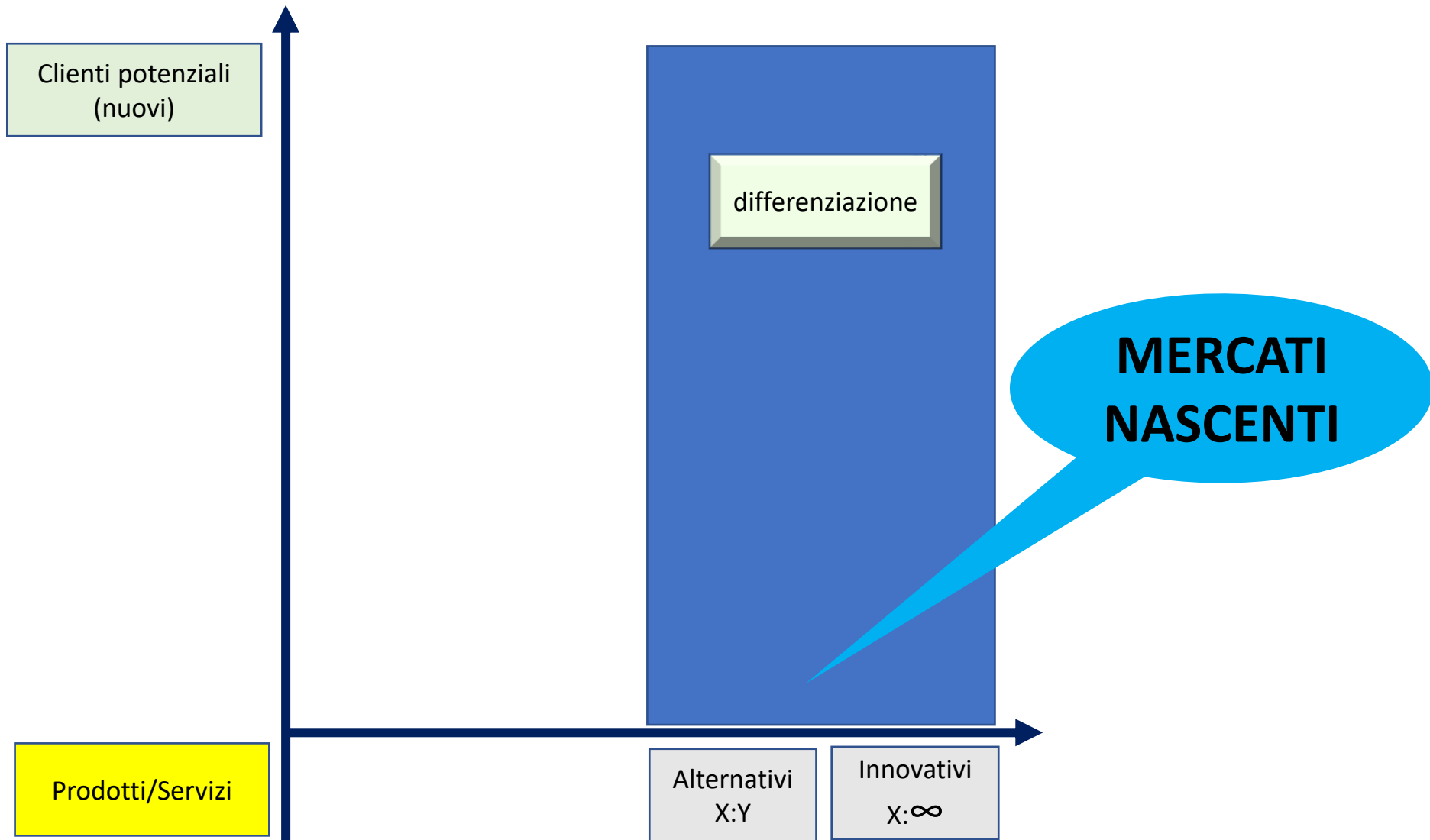
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



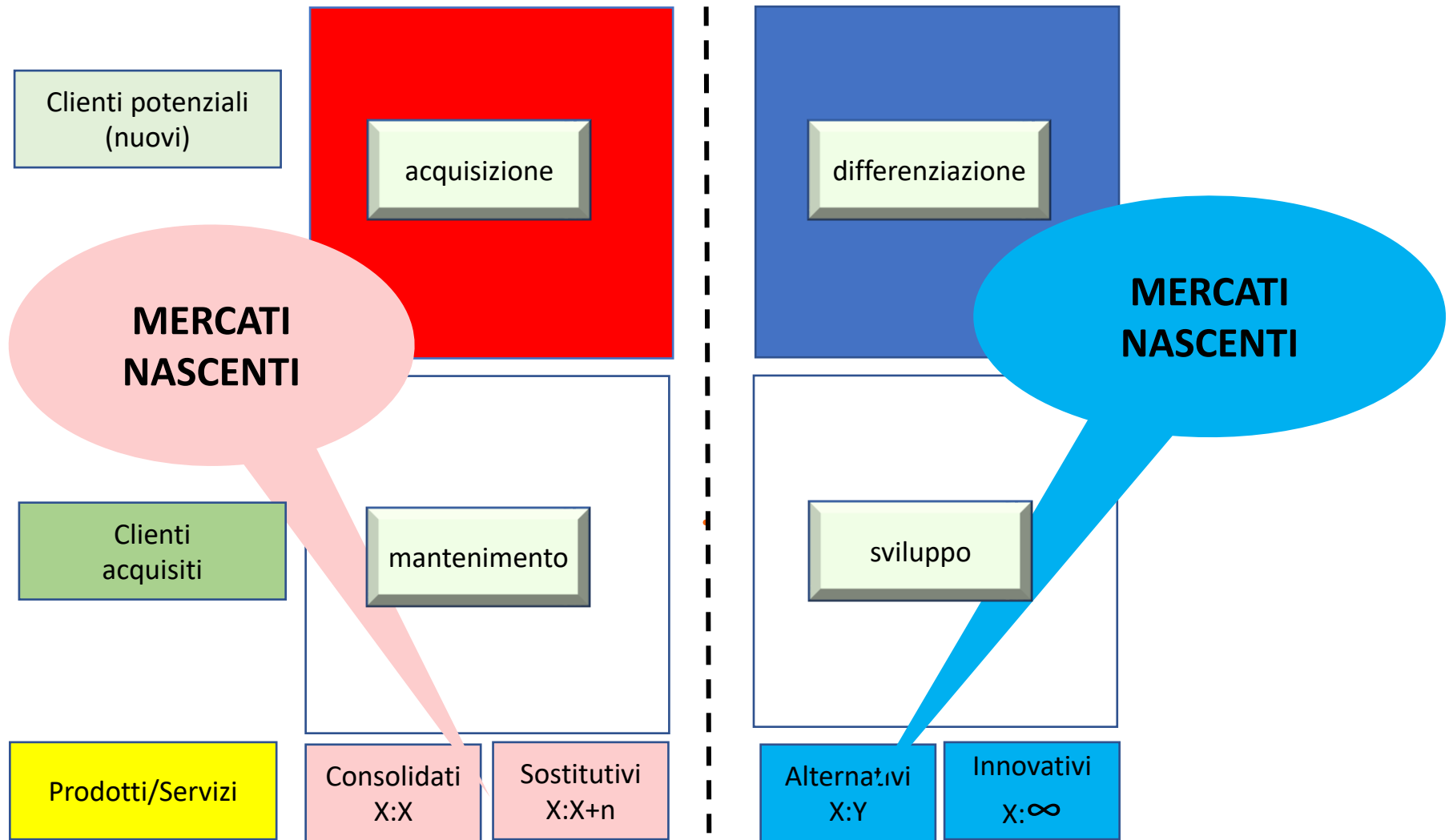
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



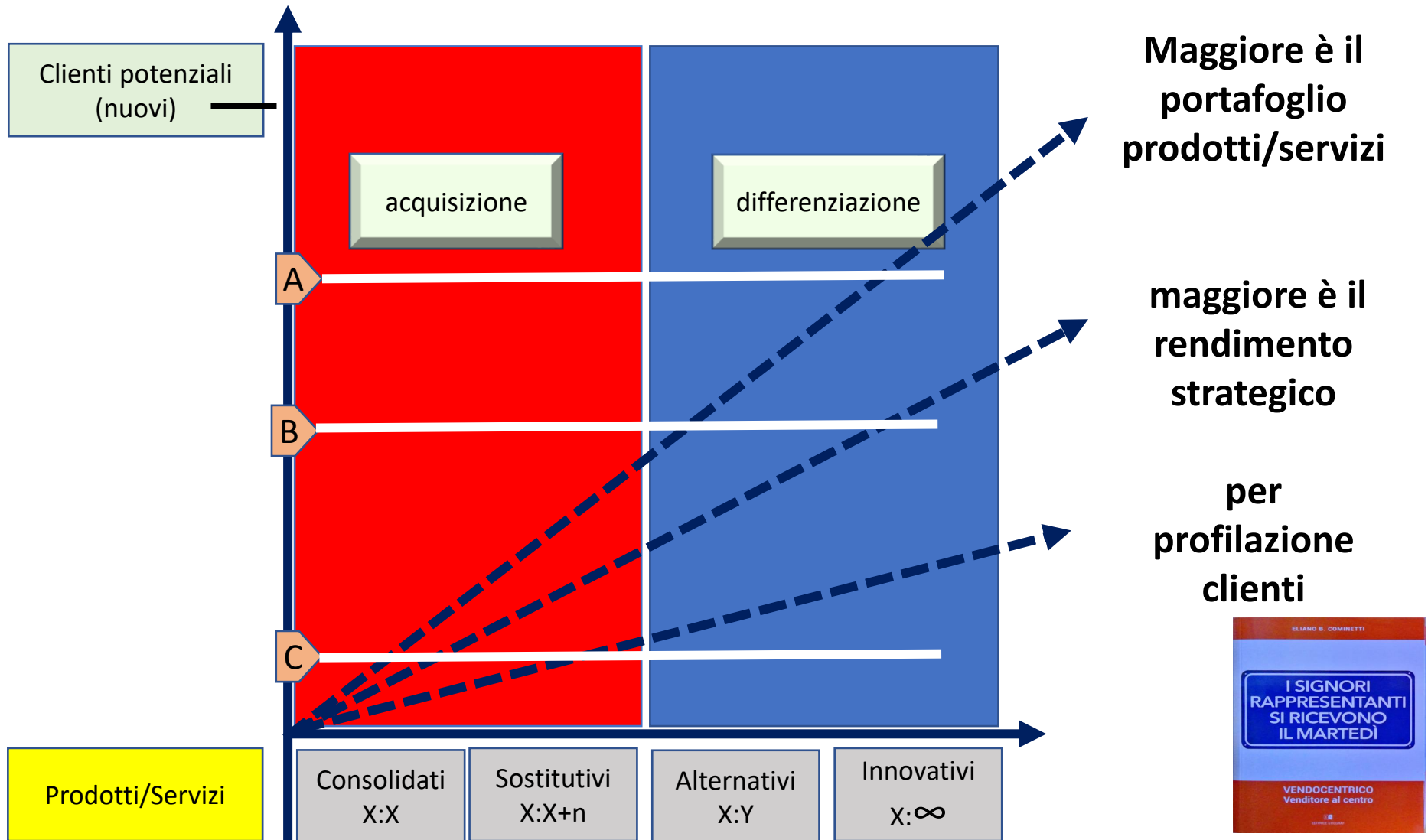
Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

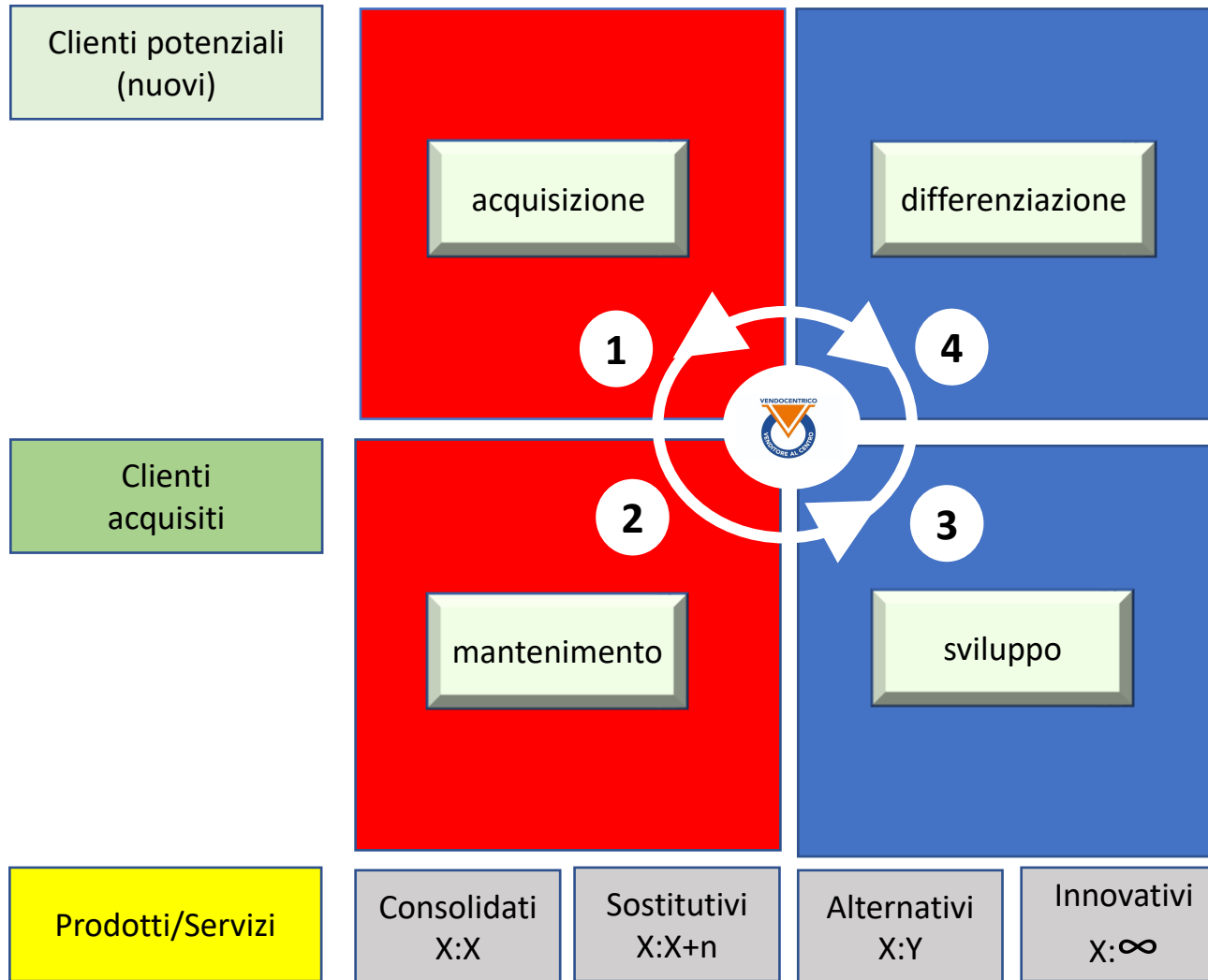
Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]



Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]

VendoCentrismo



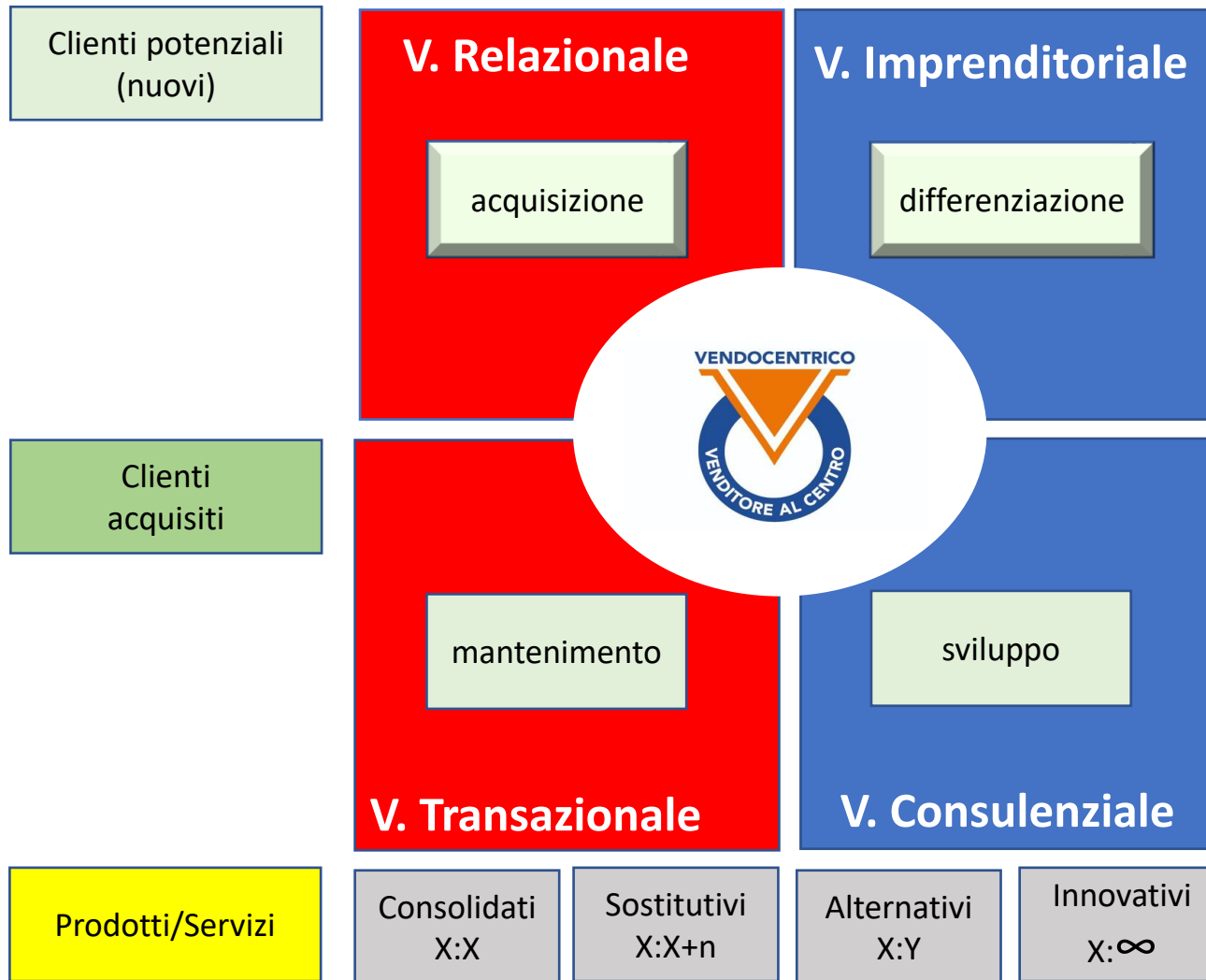
4 Processi di vendita



Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]

VendoCentrismo : Venditore al Centro



4 STILI di Vendita



Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]

Evoluzione della Sales Leadership

Passare
dal paradigma
Cliente al Centro
(Peter Drucker, 1954)

al paradigma
Venditore al Centro
(Eliano B.Cominetti 2019)



www.vendocentrico.com

www.ecominetti.ne

Acquisire Clienti Nuovi: sembra impossibile ... ora

Relazione on line: dr.Ing. Cominetti.B Eliano [11 maggio 2020]

Scarica da: ecomинetti.net

PDF 2 *Acquisizione di Clienti Nuovi*

PDF 1 *Le reti agenziali*



Gestire le vendite dopo il Covid-19

Ospiti:

- Eliano Cominetti**, fondatore del metodo Vendocentrico
- Marco Galdenzi**, professore di Tecniche di Vendita, università di Teramo
- Valerio Clunta**, Coo e founder di Startup Italia e Agents

SOS AGENTI

Appuntamento Venerdì 15 Maggio ore 17:00 su ZOOM



ELIANO B. COMINETTI

HOME IL LIBRO L'AUTORE eDOC eBook POST DOVE TROVO IL LIBRO WEBINAR EVENTI 4 YOU CONTACT

I SIGNORI RAPPRESENTANTI SI RICEVONO IL MARTEDÌ

VENDOCENTRICO Venditore al centro

WEBINAR 11 GIUGNO - DALLE 14:00 ALLE 18:00
corso on line con il dr. Ing. Eliano B. Cominetti

RILANCIARE LE VENDITE DOPO IL LOCKDOWN

5 "PRATICHE DI VENDITA" INDISPENSABILI PER RIPRENDERE A VENDERE

SCOPRI

www.vendocentrico.com

www.ecomинetti.net 29

