

NEW SELLING MODEL VENDOCENTRICO



WIFI



CAMERA DI COMMERCIO,
INDUSTRIA, ARTIGIANATO
E AGRICOLTURA DI BOLZANO

14 novembre 2019 ore 18.00

ELIANO B. COMINETTI



VENDOCENTRICO
Venditore al centro


EDITRICE STILGRAF

**Sales Leadership:
la crisi in atto
Da «Cliente
al centro»
a «Venditore
al centro»:
mutamento
del paradigma
I cinque perché
del modello
Vendocentrico**

vendocentrico.com

wifi.it

hoepli.it

bz.camcom.it

Programma:

Vendocentrico - il venditore al centro

Come trasformare un “NO!” in un “SÌ!”

I 5 “NO!” e il loro perché nella vendita:

- Perché il cliente non compera (più) da me?
- Perché la concorrenza è diventata (più) forte di me?
- Perché non riesco (più) a fissare appuntamenti con clienti nuovi?
- Perché il cliente mi valuta (solo) sul prezzo?
- Perché non vendo (più) come prima?

Location:

WIF Istituto per la Promozione dello Sviluppo Economico della Camera di commercio di Bolzano.

WIFI – Camera di Commercio di Bolzano



WIFI



CAMERA DI COMMERCIO,
INDUSTRIA, ARTIGIANATO
E AGRICOLTURA DI BOLZANO

vendocentrico.com

wifi.it

hoepli.it

bz.camcom.it