ENERGY TECNO S.P.A.
ENERGIA AMBIENTE E RISPARMIO

CREARE SUCCESSO

VENDOCENTRICO
VENDITORE AL CENTRO

"Io voglio" che i clienti acquistino da me.
…e perché dovrebbero acquistare proprio da me?
…e se mi dice "NO!" ? Come posso, trasformare il suo "NO!" in un "SI!" ?
…e poi, "SI!…a chi?

CONTENUTI TRATTATI:

30 Novembre

- La vita è generosa
- Apprendere: faticosa scelta o impegno personale?
- … e "io" dove mi ci metto? Sono in ciò che faccio o in ciò che sono?
- … e "io", chi sono?
- Il mondo è cambiato … e anch'io sono cambiato.
- Com'era la vendita?

… da dove proveniamo?

… e in che direzione vogliamo andare?

- Una cartolina da Roma.
- Cambiare (si dice) … e poi, che tutto rimanga come prima (!)
- La magia di essere TDA (Totalmente Diversi dagli Altri)

CASERTA GRAND HOTEL VANVITELLI

Viale Carlo III - 81100 Caserta (CE)

dalle ore 11.00 alle ore 13.00

Incontro con l'autore

Dr. Ing. Cominetti B. Eliano